

Matériel

Devlyx encaisse

Spécialiste de solutions d'encaissement, notamment pour les caisses enregistreuses Casio, Devlyx développe aussi ses terminaux de point de vente et propose une nouvelle gamme de produits destinés à faciliter la gestion quotidienne du commerce.

Devlyx se dit «spécialiste du commerce de détail». Et c'est pour faciliter la gestion quotidienne des stocks de ses principaux clients, les buralistes et diffuseurs de presse, que la société a innové avec Mobishop et Mobipresse, présent sur le marché depuis six mois. Ce sont deux appli-

cations du logiciel Proshop (installé sur le matériel Devlyx) disponibles sur un boîtier portatif, un PDA, permettant d'effectuer dans les rayons, à tout instant et à distance, la saisie et l'enregistrement des inventaires, des invendus, des commandes, des livraisons et de consulter les prix de tous les pro-

duits. «Avec ce portable Wifi, le commerçant a une information en temps réel ; il n'a plus besoin de faire des allers-retours entre le linéaire et son bureau pour consulter son ordinateur. C'est un gain de temps précieux», précise Joël Jolly, directeur général. Et d'annoncer une nouvelle version de Proshop : «Nous avons travaillé avec Altadis. Les buralistes équipés de nos outils peuvent, depuis le 1^{er} décembre 2006, effectuer leur commande tabac.» Voilà qui répond à une forte demande des buralistes.



«Fiable et tellement moins cher»



Frédéric Rudel
Tabac-presse-papeterie des Petits-Champs, 75001 Paris. Équipé du terminal de point de vente, de deux postes de caisse et du PC en back-office.

«Je fais plus de 1 200 clients jour et le PDA Mobishop me fait gagner un temps fou : avant, pour un inventaire tabac, il me fallait une journée pour tout boucler. Maintenant, en quatre heures, c'est fait. Idem pour la gestion de la presse, tout va très vite. Je le recommande à celui qui ne s'y connaît pas très bien en informatique. On a encore quelques soucis de connexions mais je fais entièrement confiance à la société pour régler cela dans les mois qui viennent. J'ajoute que financièrement, c'est une bonne opportunité : avec Devlyx, il y a un investissement de départ et c'est terminé.»

Réduire les coûts

Par ailleurs, Devlyx propose dans les commerces de détail, depuis début janvier, un terminal de point de vente avec monétique intégrée réduisant à zéro ces coûts de communication, si lourds pour le buraliste. La société utilise pour cela les nouvelles technologies sur TPV LX5500, en faisant passer les transactions par Internet.

«La plupart des commerçants ont aujourd'hui un abonnement compre-

Devlyx, c'est :

- **Chiffre d'affaires 2006 :**
4,7 millions d'euros, en hausse de 30% par rapport à 2005
- 70% de l'activité dans les tabacs-presse
- 1 300 en TPV vendus en 2006
- 85% de l'activité en France matériel à l'achat ou en crédit-bail, pas de location



Il faut compter environ 4 000 euros pour un équipement TPV et PC et moins de 2 000 euros pour Mobishop.

nant l'accès à Internet en haut débit et la téléphonie», explique Joël Jolly, directeur général de Devlyx, «Nous avons calculé que le commerçant dépensait en moyenne 50 à 120 euros par mois, uniquement en appels d'autorisation de paiement des cartes bancaires ou pour le déchargement des transactions stockées sur le TPE.» En sachant qu'un abonnement «2 en 1» coûte, en moyenne, 30€ par mois, le commerçant évite clairement le surcoût des communications téléphoniques. On notera également que ce système accélère le temps de transactions, par ailleurs plus sécurisées car hébergées sur un serveur et non plus stockées dans le TPE. Des avantages certains qu'apprécieront les buralistes qui savent mieux que quiconque le temps «perdu» lors des paiements bancaires alors que la file d'attente à la caisse s'allonge.

Forte présence territoriale

Devlyx réalise plus de 70% de son activité dans les tabacs-presse. S'il est numéro 1 chez les diffuseurs de presse, il est le challenger de Strator dans les tabacs. Joël Jolly estime que plus de 3 500 bureaux de tabac sont équipés, dont 1 300 du TPV dernier modèle avec des solutions élaborées permettant notamment la dématérialisation. Et le directeur général compte bien ne pas en rester là ; en innovant toujours plus : un nouveau terminal de point de

vente sera présenté, en avant-première, au salon professionnel des diffuseurs de presse (Expo Presse, 17 et 18 mars 2007 au CNIT- La Défense à Paris) ; mais aussi en s'appuyant particulièrement sur les 43 agences de distributeurs agréées

réparties sur tout le territoire et qui assurent une grande proximité et réactivité, notamment sur la résolution des problèmes ou la formation car elles connaissent très bien les clients. ■

Haude Pellen

«Profiter de la subvention modernisation»

Joël Jolly, directeur général de Devlyx, estime à 70% la part de son activité chez les buralistes. Il équipe plus de 3 500 d'entre eux.

Comment comptez-vous élargir votre implantation chez les buralistes ?

D'abord, la récente signature du Contrat d'avenir nous est bénéfique puisqu'il accorde aux buralistes une aide à l'équipement informatique par le biais d'un crédit d'impôt. Nous comptons bien nous appuyer là-dessus pour prendre des parts de marché. Par ailleurs, nous devons intensifier notre politique de partenariat. Nous avons commencé avec Panini il y a deux ans, notamment, pour la dématérialisation des recharges de téléphonie. Sachez que notre matériel est capable de s'adapter à toutes sortes d'applications grâce à une équipe de développement de qualité. La Coopérative des buralistes

a passé un accord non exclusif avec Altadis pour que ses offres, notamment celle du portail d'achat, soient présentes sur Strator. Pourquoi ne pourrait-on pas être partenaire et référencer les produits de la Coopérative sur notre matériel ? Je lance un appel.

Selon vous, quelles sont les tendances du marché de l'encaissement ?

Elles vont clairement vers des produits très tactiles, faciles d'utilisation : l'interface tend même à être de plus en plus interactive. Les systèmes d'encaissement devraient rester stables, alors on va assister à une multiplication de services périphériques autour de l'encaissement.